## 恒生Travel+ Visa Signature卡旅游保险+FUN Dollars奖赏之条款及细则

- 1. 恒生Travel+ Visa Signature卡旅游保险+FUN Dollars奖赏(「奖赏」) 优惠期由2024年6月1日至2024年12月31日,包括首尾两日(「优惠期」),并只适用于恒生Travel+ Visa Signature 卡(「合资格信用卡」)。
- 2. 此优惠只适用于恒生银行有限公司(「恒生银行」)的个人客户,不适用于恒生银行的公司客户。
- 3. 保单持有人须于优惠期内,以其本人持有的合资格信用卡经恒生银行网页、恒生个人流动理财服务应用程式或恒生个人e-Banking成功 投保恒生旅游综合保障计划(单次旅程保障/全年中国保障/全年环球保障)并缴付保费(「合资格交易」),方可享有以下奖赏:

	计划	+FUN Dollars奖赏*
1	旅游综合保障计划(单次旅程保障)	2倍
2	旅游综合保障计划(全年中国保障)	10倍
3	旅游综合保障计划(全年环球保障)	10倍

- \* 奖赏已包括恒生信用卡基本之+FUN Dollars回赠,即签账每满HKD250,可赚取\$1 +FUN Dollars(1倍+FUN Dollars奖赏)。
- 4. 于优惠期内,每名保单持有人就各计划(单次旅程保障/全年中国保障/全年环球保障)可获此奖赏最多5次,并以优惠期内各计划最早 投保的5张保单作计算。
- 5. 如持卡人的信用卡主卡及其附属卡共用同一信用额,每历月合资格交易保费将合并计算,而所获得之额外+FUN Dollars奖赏将会存入 主卡户口内。附属卡户口将不会获得本奖赏。
- 6. 奖赏会以合资格交易之首年须缴付的保费作计算(旅游综合保障计划(单次旅程保障)除外)。奖赏计算并不包括订明徵费及任何保费折扣 或保费豁免(如适用)。任何无入账、已被取消,或已被退款的旅游综合保障计划投保申请,均不符合本奖赏的资格。
- 7. 客户所获得本奖赏之额外+FUN Dollars将于将根据下列所述之时间存入合资格信用卡户口。该户口于存入有关奖赏时,必须仍然有效及信用状况良好。客户届时可登入恒生个人e-Banking(如适用)或致电24小时恒生信用卡推广热线2998 6899查询有关奖赏详情。

所作合资格交易之月份	奖赏存入合资格信用卡户口之时间
2024年6月1日至9月30日	2024年12月31日或之前
2024年10月1日至12月31日	2025年3月31日或之前

- 8. 本奖赏之额外+FUN Dollars将以每单合资格交易之金额独立计算。+FUN Dollars奖赏将以整数为单位,不足\$1 +FUN Dollar则不获计算及奖赏。
- 9. 在任何情况下,所获得之+FUN Dollars不得转让或兑换现金。
- 10. 按本奖赏所述之条款及细则,只有在于+FUN Dollars志账时持有效的旅游综合保障计划(全年中国保障)及旅游综合保障计划(全年环球保障)才会符合获得额外+FUN Dollars奖赏(受本奖赏之条款及细则约束)的资格(旅游综合保障计划(单次旅程保障)除外)。
- 11. 任何最后被取消/退回或被发现为虚假之交易不适用于是次奖赏及不会获取额外+FUN Dollars奖赏。
- 12. 恒生银行保留随时更改或转换+FUN Dollars为同等价值/金额/兑换率之奖赏(包括但不限于积分或现金回赠)予合资格客户之权利,毋须另行通知。
- 13. 恒生银行保留权利随时暂停、更改或终止此推广及有关奖赏及不时更改其条款及细则,而毋须另行通知。
- 14. 除另有订明外,此优惠不可与恒生银行职员优惠及其他+FUN Dollars推广同时享用。
- 15. 除客户及恒生银行(包括其继承人及受让人)以外,并无其他人士有权按《合约(第三者权利)条例》强制执行本条款及细则的任何条文,或享有本条款及细则的任何条文下的利益。
- 16. 恒生银行共同提供此优惠。恒生银行对上述优惠之所有事宜均有最终决定权,并对所有人士具约束力。



Travel+ VS Travel Insurance\_SC (06/2024) (CL)

- 17. 本条款及细则受香港特别行政区法律所管辖,并按照香港特别行政区法律诠释。
- 18. 本条款及细则受现行监管规定约束。
- 19. 本条款及细则之中英文文本如有歧异,概以英文本为准。

以上一般保险保障计划(「本计划」)由安达保险香港有限公司(「安达保险」)承保,该承保公司已获保险业监管局授权在香港特别行政区经营,并受其监管。安达保险保留最终保单批核权。恒生银行有限公司(「恒生银行」)已于保险业监管局注册为保险代理机构(牌照号码: FA3168)及获安达保险授权分销本计划。本计划为安达保险而非恒生银行之产品。投保本计划须向安达保险支付保费,安达保险会向恒生银行就销售本计划提供佣金及业绩奖金,而恒生银行目前所采取之销售员工花红制度,已包含员工多方面之表现,并非只著重销售金额。

对于恒生银行与客户之间因销售过程或处理有关交易而产生的合资格争议(定义见金融纠纷调解计划的金融纠纷调解中心的职权范围),恒生银行须与客户进行金融纠纷调解计划程序;然而,对于有关产品的保单合约条款、核保、理赔及保单服务的任何争议应由安达保险与客户直接解决。

有关适用保障、条款及不保事项,请参阅保单合约。本文件中的资料仅为简短摘要,只作参考用途。